

頑張れ！設備店さん
 快適な暮らしは快適な現場から
 金子商会 ニュース 平成二十年十月号

平成十五年 六月創刊
 金子商会はお客様に「三ツゼロ」を提案
 ・在庫コスト ゼロ
 ・現場待ち時間 ゼロ
 ・現場の不満 ゼロ

営業時間 祭日も営業中！
 月曜日～土曜日 朝八時～夕方五時
 祭日 朝八時～十二時（午前中のみ）
 （祭日の配達業務は行っておりません）
 日曜日は休業日をさせていただきます。

**仕入先の受注ミスで、
 エスロペックスが
 30巻入荷**

金子商会の倉庫が大変なことになっております。先日金子商会の荷受をされているときに大量の架橋ポリエチレン管（エスロペックス）3AX50M巻オレンジ色被覆・お湯用）が入荷してきました。「すごい数だねー、これってどっかの現場モノかい？」と聞くと、



「こんなに注文していないです！」もしかして発注をミスったかも…、と思い仕入先に確認の電話を入れたところ、仕入先の注文ミスと判明。本来2巻受注したのを誤って30巻手配してしまったとのこと、とりあえず余分なものはメーカーへ返品するからということで、話は一旦終了しました。

通常価格 11,324円
 ↓
今回特別価格
8,980円
 1mあたり179円

「すみません、ウチからメーカーへの返品が出来ないので、なんとか受け取ってもらえませんか」と弱気な発言という話か。
 ヤレヤレと安心していただけるところ仕入先の営業マンから電話が。

かお願いの連絡…、「当社だってそんなに在庫は要らないよ、受け取れない」という話になり「値段勉強しますからなんとかありませんか？」とのこと…、

これについては悩みました、コンスタントに売上のある商品とは言え、売上は月に2〜3巻の商品です。何しろ50メートル巻きなので、1巻あれば、相当持ちます。30巻といえば、当社にとっては、ほぼ1年分の在庫数になります。（当社の場合適正在庫数は多くても3か月分です、通常は2か月分）

口ごとの付き合ひもありまして、あまり冷たくするのも情が無いなと思ひ、そんなこんなで結局、当社が引き取ることにしました。

そのかわり交渉もして価格については勉強してもらっています。すぐに売れてなくなるかどうかはわかりませんが、在庫として置いておくことにしました。

売れ残ったらイヤだなーと思ひますし、さっさとはけて欲しいとも思っています。

そこで、今回入庫分に限り、限定価格で売り出します。
 通常販売価格 11324円のところを8980円で提供します。
一万円を切る価格での提供はまずありません！この値段は同じように仕入先が発注ミスを再発しない限り今後ありえない価格です。

数に限りがありますので、今回の在庫がなくなり次第、通常価格になります。ご注文はお早めをお願いいたします。

**仕事の優先順位、
 どうやって決めていますか？**

まず2x2の4マスを描きます。このうち、横軸と縦軸はそれぞれ次のようなことを表しています。
横軸：「むずかしさ」。時間、コスト、労力、リスク、複雑さな

どのネガティブな都合い。
縦軸：「重要性」。収入、「コスト節約、やらないことによるリスク・失ってしまつことが大きい（実はこれが重要）」。

高 ↑重要性↓ 低	1 優先度が高く 重要	4 優先度低い、 むしろ、しな くついで
	3 優先度普通程 度	2 優先度は低いけ ど戦略的に重要
	←むずかしさ→ 高	

この4マスの中に現在抱えている問題や仕事などを配置します。
 ポイントはそれぞれ配置するもの同士を「相対的に比較」していくことです。つまりAとBを比べてどちらがより難しいか、より重要なのか、という比較をして配置していくということになります。段取りは次のようになります。

- 1、簡単にできて今すぐ開始できるが重要性が高いものをまず左上に配置
- 2、簡単にできないし重要性も明らかに低いどうでもいいものを右下に配置
- 3、それらと相対的に比較して、重要性が上か下か、労力やコストはどうなるのか？を比較して残りのものを配置
- 4、一度配置したものをすらすらなければならぬときにはすらすらすること
- 5、最終的に配置が決まったら最も左上にあるものから順に実行すること。
- 6、やる順番は左上↓左下↓右上↓右下。場合によっては右下に配置されたものはもうやらない方がいいかもしれないのでそれも検討する

7、右上にあるものは最終的にはしなくてはならないことで、しかも戦略的に重要であるにも関わらず時間がかかったり労力が必要だったりすることなので覚悟を決めてじっくりとやっていくことが大事だそうです。

ブリジストンの
 プッシュマスター
 （旧プッシュロック継手）
引き続き在庫しています。

先月の「頑張れ設備店さん9月号」でもご紹介いたしました「ブリジストンのプッシュロックパイプ（ポリブテン管）」とプッシュマスター（継手）の在庫を再開しましたので、引き続きお知らせいたします。

- 使用するとき特に注意して
 いただきたい7つのこと。**
1. 使用温度及び最高使用圧力には気をつけてください。
 2. 最高使用圧力とは水撃圧を含む値です。
 3. 循環方式で使用する場合は70度以下で使用してください。
 4. 95度を超える可能性のある配管系統（ボイラーの二次側・出湯側など）には使用できません。
 5. エコキュートのヒートポンプと貯湯タンク間の一次配管には使用できません。
 6. ポリブテンパイプの直接粘着テープを巻きつけると、製品の劣化を招きますので、使用してはいけません。
 7. パイプ、樹脂継手に直に軟質塩ビなどでできた支持部材（いわゆる樹脂サドル・PPサドルなど）を使用すると製品が劣化する恐れがあるので、これを使用しないでください。
- 新しい在庫商品としてインスタン
**インスタントモルタルの
 在庫も開始しました**

トモルタル（インスタントセメント・インスタントコンクリート）も言います。を今月から在庫しております。内容量は1袋20キロです。
 ちょっとした左官工事、コンクリートブロック、犬走りなどの補修などにご利用ください。
 常時3〜5袋は在庫しております。使用上のご注意をよくお読みになった



上記使用ください。
 金子商会では、今後も商品のラインナップを充実していく予定です。「こんな商品を在庫して欲しい」「あの資材も置いて欲しい」などご要望がございましたら、ご連絡ください。

金子商会では
 携帯電話の写メールを使って
 お問合せができます。
 アドレス g@kanekoshoukai.net
 こちらのバーコードリーダーから
 読み取もできます。
 ぜひご利用ください

のんびり日記

今月も金子商会をご利用いただきありがとうございます。早いもので今年も残すところ二ヶ月あまりとなりました。本当年一年があつという間です。長女も早いもので今月で五歳になりました。最近ブリキアがいいとか、ブリキアがいいとか、ブリキアがいいとか、ブリキアがいいとかばかりです。（他になんかないんか…）
 さて十月の連休はお天気もよく、家族で栗拾いに行きました。四キロほど持ち帰り、次の日に皮むきをして栗ご飯にしたりしておいしくいただきました。栗拾いは後半だったらしく、大きな実はほとんどありませんでした。来年はもう少し早く行くことと思います。
 当社の事務所近辺では、新しい中学校の工事が始まりました。ムスメが中学生になるのはまだ十年ほど先の話ですが、そのころにはどうなっているかわかりませんが…。



それからゆめタウン新下関（仮色）の開発についてお知らせが閲覧板ウチにきました。かなり大きなショッピングセンターが来年の秋ごろに出来るみたいで、回でも西日本で唯一、二を争う床面積規模だそうです。今、下関の人口が減ってきているので、五年後十年後に、撤退したときにあとに入るテナントがなくてゴーストタウンになりたくないのだからどうか？と心配したりしています。まあなんとかなるでしょう。町並みが新しくなるのは、イイことだと思ひます。けれど栗拾いが出来たりするとちょっといいなと思つたところですが、しばらく厳しいかもしれないですが、きっと世の中は今よりも良くなるような気がします。そのかわり努力が必要なんだろうなとも強く思ひます。いずれにしても娘たちが大人になる十五年、二十年が、平和で豊かであるように自分たちがやるべきことをちゃんとしないといかんなあと反省する今日この頃です。

金子商会 代表 金子義亮